

FIRST VENTURES: ANFORDERUNGEN FÜR EINE PROJEKTEINGABE

## LEITLINIEN ZUR ABFASSUNG PROJEKTANTRAG UND ELEVATOR PITCH FIRST VENTURES

### ÜBERSICHT

Ein formeller Projektantrag besteht aus den folgenden Teilen:

1. Online-Bewerbungsformular auf [unserem Webportal](#);
2. Ein einziges PDF, das folgende Dokumente enthält: Begleitschreiben, Projektantrag, Anhänge (Details siehe unten);
3. Falls verfügbar: Projektpräsentation (max. 10 Folien/Seiten: siehe unten).
4. Elevator Pitch (Details siehe unten).

Die vier Eingabetermine pro Jahr sind zwingend einzuhalten: 1. Februar, 1. Mai, 1. September und 1. Dezember. Das bedeutet, dass Ihre Projektdokumentation spätestens zu diesen Stichtagen auf unser Webportal hochgeladen werden muss.

Projektanträge werden in Deutsch und Französisch sowie vorzugsweise auf Englisch entgegengenommen.

Nota bene: Vor der Abfassung des Projektantrags senden Sie bitte ein Abstract Ihres Projekts an [Marco Vencato](#).

### 1 BEGLEITSCHREIBEN

Gehen Sie auf folgende Punkte ein:

- Wie sind Sie auf die Gebert RUF Stiftung aufmerksam geworden?
- Inwiefern passt Ihr Projekt zum First Ventures Programm?

### 2 PROJEKTANTRAG

- Verwenden Sie das entsprechende Formular «[First Ventures | Project proposal](#)».
- Beschränken Sie Ihr Projektgesuch auf 6 Seiten – ohne Begleitbrief und Anhänge.
- Beachten Sie die im Formular aufgeführten Anweisungen und laden Sie ein einziges PDF (inkl. Begleitschreiben und Anhängen) auf das Webportal.
- Anträge mit unvollständigen Angaben können nicht entgegengenommen werden.

### 3 ANHÄNGE (zu integrieren in einem einzigen PDF)

- Kurz-CV Hauptantragsteller:in;
- CV jedes Teammitglieds und/oder Partners;
- Unterstützungsschreiben der für die Anstellung der Projektmitarbeitenden zuständigen Fachhochschulinstanz.

### 4 PROJEKTPRÄSENTATION

- Separat als PDF hochzuladen, falls verfügbar: Projektpräsentation (max. 10 Slides/Seiten).

## 5 VIDEO «ELEVATOR PITCH»: 3 MINUTEN

### 5.1 Inhaltliche Aspekte

- Problemstellung: Welches konkrete Problem geht das Projekt an? Welche Lösung wird angeboten?
- USP bzw. Alleinstellungsmerkmal: Was ist einzigartig und innovativ am Projekt?
- State of the Art: Was haben Sie bisher erreicht (i.e. Proof of Concept, erste Kunden oder Partner etc.)?
- Businessmodell: Wer wird was kaufen, zu welchem Preis und warum?
- Team: Warum sind Sie das richtige Team, um Ihr Produkt/Ihre Dienstleistung auf den Markt zu bringen?
- Mittelverwendung: Wie beabsichtigen Sie die Fördermittel von First Ventures zu verwenden?

### 5.2 Dramaturgische Aspekte

- Wählen Sie einen geeigneten Ort/Hintergrund.
- Stellen Sie Ihr Projekt auf eine verständliche und attraktive Art dar.
- Zeigen Sie Ihr(e/n) Lösung/Prototypen/Produkt and das Team.
- Versuchen Sie, Ihre Persönlichkeit und die eigene Begeisterung für das Projekt zu vermitteln.

### 5.3 Technische Aspekte

- Das Video sollte im MP4-Format vorliegen und nicht größer als 250 MB sein.
- Laden Sie Ihr Video auf das Webportal.